

不動産 売買 **1,000** 件超

# 豊富な経験を擁するコンサルタントに聞く! コロナ後の中古住宅市場 傾向と付加価値戦略

オンライン  
参加無料

～いま不動産仲介業に  
求められること～

オンラインセミナー

**2022** **1.27** Thursday  
14:00～15:30

<国土交通省令和3年度住宅ストック維持・向上促進事業に係る普及・広報事業>

こんな方に  
オススメ!



- ◇最近の中古住宅市場のトレンドを再確認しておきたい
- ◇ウィズ・コロナの時代の消費者動向をあらためて整理して確認しておきたい
- ◇これからの時代に気を付けておくべきこと、目のつけどころについて確認したい
- ◇建物状況調査や既存住宅売買かし保険の利活用について確認しておきたい



高橋 正典氏

価値住宅株式会社 代表取締役

エンドユーザー目線の不動産コンサルタントとして活動中。常に現場の最前線に立ち、不動産売買に携わった経験は1000件にも上る。それらの実践的な経験を活かし、売りっぱなし買わせっぱなしの業界慣習に一石を投じ、真の顧客エージェントとしての不動産業を提唱。生涯一高価な買い物である不動産を、決して失敗に終わらせない。そんなノウハウを多くの消費者にお伝えるセミナーを開催し好評を博している。

**第1部** 高橋正典 価値住宅株式会社 代表取締役 講演(動画) **14:00～14:40**

『コロナ後の中古住宅市場傾向と付加価値戦略』

**第2部** (一社)住宅瑕疵担保責任保険協会 **14:40～15:30**

『建物状況調査と既存住宅売買かし保険(個人間売買)の有効活用』

これからの仲介業に求められるだろうポイントをわかりやすく解説。  
不動産仲介業の視点から未来を展望します。  
また住宅瑕疵担保責任保険協会より建物状況調査と既存住宅売買  
かし保険の有効活用に必要なポイントをご紹介します。

ウェビナー  
お申込は  
こちらから



特定アプリケーションのダウンロード等は不要です。  
(ご案内する)URLをクリックするだけで視聴できます!!